

AMBITIØS SALGSKONSULENT

*Er du ansvarsfuld og handlekraftig og elsker høj puls i et aktivt miljø?
Kunne du se dig selv i ovenstående stilling?*

Hos Henrik Wessel AS søger vi en proaktiv salgskonsulent med veludviklede salg- og servicekompetencer, som har lyst til at arbejde med mange spændende og attraktive bilmærker der spænder vidt.

DU ER / HAR:

- Har salgserfaring fra autobranschen
- Har erfaring med finansiering/leasing og med opsøgende salg
- Har kendskab til AutoDesktop/Dracar eller tilsvarende system
- Har godt humør og et højt energiniveau
- Er proaktiv og kan indgå i salgsteam
- Arbejder selvstændigt og struktureret
- Er serviceminded og forstår vigtigheden af kundetilfredshed
- Er ansvarsfuld og handlekraftig
- Er indstillet på weekendarbejde hver anden søndag

DINE OPGAVER

- Køb og salg af nye og brugte biler
- Rådgivning om finansiering/leasing
- Færdiggørelse af salgs-, finansierings- og leasingaftaler
- Opsøgende samt gensalg til eksisterende kunder
- Daglig trimning af butik

VI TILBYDER

Ansættelse i et af markedets førende bilhuse, med mere end 100 års erfaring. Her kan du forvente masser af udfordringer og gode udviklingsmuligheder, hvor der er en fri og uformel omgangstone, i et godt arbejdsmiljø. Her vil du blive en del af et stort passioneret team og kan du også sælge varebiler, er dette blot et plus.

Fuldtidsstilling med løn, pension og attraktiv bonus efter kvalifikationer samt mulighed for firmabil.
Startdato: 1. november 2025

LYDER DET SOM NOGET FOR DIG?

Ønsker du mere information om stillingen eller vores virksomhed, er du velkommen til at kontakte os på tlf. 44 44 99 99.

Ansøgning bedes sendes direkte til Henrik Wessel karriere@henrikwessel.dk

Vi glæder os til at høre fra dig!
Henrik Wessel AS



henrikwessel.dk

HENRIK WESSEL AS
C O P E N H A G E N



Jeep

NAVOR



AMAGER
Englandsvej 397

KGS. LYNGBY
Firskovvej 21